

Центр «Мой Бизнес» приглашает к сотрудничеству исполнителей для оказания услуги по обучению современным методам фасилитации командной работы.

Просим Вас предоставить коммерческое предложение (согласно Приложению №1 к Техническому заданию) с указанием стоимости услуг.

Коммерческое предложение просим направить на адрес электронной почты: moibiz@mbrm.ru Вопросы по телефону 8(8342) 24-77-77

Срок предоставления коммерческого предложения до «29» декабря 2022 года (включительно).

ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

Обучение современным методам фасилитации командной работы	
Содержание обучающей программы	<p>Обучение современным методам фасилитации командной работы включает в себя следующие компоненты:</p> <p>1. Фасилитация как метод решения бизнес-задач</p> <ul style="list-style-type: none">– Фасилитация: цель, принципы, особенности, виды.– Фасилитатор и его роль.– Коммуникативные техники эффективного слушания.– Коммуникативные техники для организации и поддержания обмена мнениями (дискуссии).– ОРИП-модель: как базовый метод вовлечения команды.– Методика «Me-We-Us».– Особенности проведения ретроспективы проекта.– Мозговой штурм.– Методы организации эффективной работы на всех этапах дискуссии. <p>2. Фасилитация в командной работе: повышение эффективности рабочих сессий и совещаний.</p> <ul style="list-style-type: none">– Эффективные совещания и рабочие встречи: как организовать и провести.– Планирование и подготовка фасилитационной сессии.– Методы фасилитации.– Групповая динамика.– Управление энергией групповой дискуссии.– Принятие решений в группе.

<p>Формат/количество/ целевая аудитория мероприятия/сроки/ отчетность</p>	<p>Организация и проведение обучения сотрудников в онлайн или офлайн формате по теме: «современные методы фасилитации командной работы». Условия оплаты: пост оплата. Целевая аудитория: сотрудники организации. Количество обучаемых: 2 сотрудника. Услуга должна быть оказана со дня подписания договора до «20» февраля 2023 года.</p> <p>В течение 5 (пяти) рабочих дней с момента завершения оказания услуги Исполнитель представляет Заказчику:</p> <ul style="list-style-type: none"> - сертификат/удостоверение о повышении квалификации на бумажном носителе; - лекции курса в PDF-формате и инструкции (если они предусмотрены курсом обучения); - акт сдачи-приемки оказанных услуг в 2(двух) экземплярах согласно Приложению № _ к Договору - иные документы и материалы, подтверждающие качество оказания обучения.
<p>Требования</p>	<p>Общие требования:</p> <ul style="list-style-type: none"> - общее время проведения обучения не менее 16 часов; - возможность прохождения обучения в онлайн или офлайн формате; - предоставление по итогам обучения сертификата/удостоверения о повышении квалификации на бумажном носителе. <p>Требования к спикерам:</p> <p>Спикеры, привлекаемые к работе в рамках обучающего курса, должны соответствовать не менее двум критериям:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Бизнес-образование (профильное высшее образование) - опыт проведения подобных обучающих программ; - наличие сертификатов (дипломов), подтверждающих их право проводить подобные обучающие программы; - опыт работы обучающей организации не менее 2-х лет; - наличия лицензии, на право оказывать образовательные услуги по реализации образовательных программ.
<p>Организация места проведения обучения</p>	

Услуга должна быть оказана со дня подписания договора по 20.02.2023 г.

Приложение №1 к Техническому заданию

(на бланке организации)

Директору МКК Фонд поддержки
предпринимательства РМ

Е.Н.Калачиной

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

на оказание услуг по _____

(название услуги (меры поддержки))

Изучив запрос коммерческих предложений на оказание услуг по

_____ ,

(наименование услуги)

(наименование участника закупки)

в лице,

(наименование должности, Ф.И.О. руководителя, уполномоченного лица для юридического лица)

сообщает о согласии участвовать в закупке и направляет настоящее коммерческое предложение:

Полное наименование поставщика	
Местонахождение поставщика, контактный тел.,эл. почта, дата рождения (для ИП и самозанятых), паспортные данные (для ИП и	

самозанятых)	
ИНН, КПП, ОГРН, ОГРНИП поставщика	
Цена заключаемого договора (включая НДС/НДФЛ и все взносы/все расходы исполнителя, связанные с оказанием услуг) в руб.	
Дополнительные описания предмета закупки	

Должность

подпись

ФИО руководителя